

VeloPro ist ein Versicherungsmodell, das auf die unterschiedlichsten Bedürfnisse der Fahrradbranche zugeschnitten ist. Entscheidend ist hierbei das Gesamtkonzept: die notwendigen Absicherungen werden in einem Vertrag gebündelt und den Bedürfnissen des Versicherungsnehmers angepasst. Das reduziert den administrativen Aufwand und bietet somit unternehmerische Freiheit. Eine aktive Anpassung der Versicherungssumme durch den Betriebsinhaber entfällt. Waren und Vorräte sind immer vollständig versichert, sofern der Vorjahresumsatz des Betriebes korrekt

gemeldet wurde. Diese Automatisierung findet sich auch bei anderen Bausteinen von VeloPro. Bei einer Umsatzreduzierung zum Vorjahr sinkt automatisch der Versicherungsbeitrag, nach der entsprechenden Umsatzmeldung. Ein umsatzbedingt höheres Risiko in der Betriebshaftpflicht wird berücksichtigt und die versicherte Summe zur Betriebsunterbrechungsversicherung passt sich automatisch an. Egal, ob es sich um einen kleineren Betrieb oder einen Big Player handelt: die einfache Beitragsfindung ist auf alle Betriebsgrößen zugeschnitten.

VeloPro ist ein Absicherungskonzept für alle Fahrradhändler und das bundesweit. Die Beratung reicht vom Versicherungsumfang, über den Umgang und die Lagerung von Akkus bis hin zu einer Beurteilung der vorhandenen Einbruchsicherungen oder Fragen zur Notwendigkeit bzw. Errichtung einer Einbruchmeldeanlage. Die optimale und spezialisierte Absicherung von VeloPro bietet unternehmerische Freiräume, die am Versicherungsmarkt in dieser Form wohl sonst nicht zu finden sein dürften.



*Interview mit Uwe Pösniger, Zweirad-Riese mit Filialen in Weißenfels und Merseburg*

### **Wie sind sie auf die VeloPro aufmerksam geworden?**

*Zuerst sicherlich über einen Artikel in der Fachpresse, dann aber über einen Vortrag auf der Veranstaltung der Landesinnung Sachsen-Anhalt.*

### **Was hat sie überzeugt?**

*Das Gesamtkonzept, die Bündelung der not-*

*wendigen Absicherungen in einem Vertrag und alles aus einer Hand. Eine erhebliche Reduktion des administrativen Aufwandes!*

### **Aber gab es das nicht schon früher?**

*Vielleicht, aber die speziellen Leistungserweiterungen und Klauseln der VeloPro konnte ich am Markt nicht finden bzw. in meinen Altvertrag einschließen.*

### **Wie ging es nach der Kontaktaufnahme weiter?**

*Es erfolgte eine umfassende Beratung. Hat*

*schon etwas Zeit beansprucht, dafür aber viele wertvolle Tipps erhalten. Nicht nur zum Versicherungsumfang, auch zum Umgang und Lagerung von Akkus bis hin zu einer Beurteilung der vorhandenen Einbruchsicherungen oder Fragen zur Notwendigkeit bzw. Errichtung einer Einbruchmeldeanlage.*

### **Empfehlung?**

*Auf jeden Fall.*

ANZEIGE

## Unternehmerische Freiräume durch optimale Absicherung

VeloPro ist eine neuartige Versicherungspolice für den Fahrradhandel, die auf die besonderen Anforderungen der Branche angepasst ist.

*Ihr all-in-one Business-Konzept*



# VeloPro

[www.velo-pro.de](http://www.velo-pro.de)